

PRO-PAYBACK Selling®

Raggiungi il successo e mantieni il business redditizio

- Comprendi il potere della tua offerta di vendita e comunicala efficacemente utilizzando "YOU Appeal"
- Aumenta la fiducia e apporta un cambiamento tempestivo individuando e superando le sfide
- Identifica i benefici derivati dalle domande di alto valore e il potere della strategia di "vendita per obiettivi"
- Ottieni la fiducia da parte del cliente mediante la tecnica di "chiusura" professionale

Nel mondo degli affari tutto dipende da una vendita efficace. Eppure, l'aumento della concorrenza e le aspettative dei clienti rendono difficile garantire nuove attività e fidelizzare i clienti esistenti. Questo diventa ancora più difficile se non si dispone di un processo di vendita comprovato da seguire.

PRO-PAYBACK Selling guida le persone in ogni fase del processo di vendita, individuando le attività fondamentali che ogni venditore deve sviluppare nel suo approccio di vendita. Si tratta di un corso basato su anni di ricerca e di risultati positivi che fornisce le basi per vendere con successo.

DESTINATARI

Tutti coloro che all'interno dell'organizzazione si occupano di vendita



Quota di iscrizione per persona: Eu 350,00+IVA

Info e iscrizioni: iscrizioni@tacktmi.it

www.tacktmi.it

CALENDARIO

Da definire

Durata sessioni

4 ore

La formazione è condotta in un ambiente virtuale progettato per simulare una vera classe e fornire un'esperienza di apprendimento reale.



CREDIAMO NELL'INDIVIDUO